**לעולם לא תזכו בחיים טובים יותר אם לא תדמיינו אותם ותרשו לעצמכם לזכות בהם *ריצ'ארד באך***

**פיזיותרפיסט ופיזיותרפיסטית- רוצה להיות קרייריסט/ית?**

**את/ה מוזמן/ת להשתתף בתוכנית "שיווק עצמי וניהול קריירה**"!

* את/ה מרגיש/ה צורך להתקדם למדרגה הבאה במקצוע?
* את/ה שואף/ת להתפתחות נוספת בקריירה?
* את/ה ניצב/ת בצומת דרכים בפני שינוי או קבלת ההחלטה בנוגע להמשך קריירה כגון: שינוי קריירה, מעבר תפקיד, מעבר משכיר לעצמאי או כל שינוי מקצועי אחר?

ענית בחיוב על אחת משאלות האלו- **התוכנית הזו בשבילך!!**

**זהו פרויקט חדשני התומך בבניית קריירה מספקת ובמימוש פוטנציאל אישי ומקצועי.**

**הפרויקט הינו ייחודי לפיזיותרפיסטים, משלב מיומנויות שיווק אישי, הצגה עצמית ואימון לקריירה.**

**מטרת הפרויקט:** בניית תוכנית לקידום אישי בתחום המקצועי על ידי תהליך המשלב כלים לשיווק אישי, ניהול עצמי והעצמת הביטחון העצמי.

**מה תעשה/י במהלך הפרויקט:**

* תזהה/י את היכולות והכישורים האישיים שמהווים את עוגני הקריירה שלך
* תגדיר/י שאיפות ומטרות ותבנה/י אסטרטגיות לניהול הקריירה תוך זיהוי חסמים ומגבלות בדרך למימוש מטרותיך
* תשפר/י את מיומנויות הניהול העצמי- באמצעות כלים להעלאת מוטיבציה, תקשורת בין אישית, טכניקות השפעה, אסרטיביות ועוד
* תתאמן/י בהצגה עצמית מנצחת

**מה תרוויח/י?**

* כלים מגוונים לניהול מקצועי יעיל, כגון : בניית תכניות הפעולה והצבת מטרות, עידוד המוטיבציה , התמודדות עם חסמים, הצגה עצמית ועוד
* מקום וזמן לחשוב, להתלבט ו**להשקיע באדם הכי חשוב בחייך- בעצמך!**
* מעגל העמיתים המספק הקשבה, עידוד, העצמה, רעיונות וזוויות מבט מגוונות

**איך זה עובד ?**
הפרויקט כולל **10 מפגשים בני 4 שעות על בסיס חד-שבועי.**
בין מפגש למפגש- תהיה לך הזדמנות נפלאה לתרגל, לבדוק ולשפר את מה שלמדת וחווית.

בנוסף, מתקיים קשר רציף באמצעות הדוא"ל.

**צוות ההנחיה כולל מומחים לשיווק, מיתוג, מוטיבציה, ניהול קריירה, מאמנים עסקיים ואישיים.**

**הפרויקט אינו טיפול או יעוץ, אלא תהליך מבוסס על עיקרונות הקואצ'ינג - ממוקד בפעולות המקדמות אותך להשגת מטרותיך. הפרויקט מיועד לפיזיותרפיסטים שכירים, עצמאיים ובעלי עסקים כאחד.**

**יש שאלות? מתלבטים? אני מזמינה ליצור איתי קשר בדוא"ל או בנייד**

**מרי – 052-3314103,** **mary@kesemnashi.co.il**

**במידה ואת/ה מכיר/ה מישהו שהקורס עשוי לעניין אותו- אודה אם תשתף/י אותו בפרטים!**

**המערך המשוער:**

**מפגש 1 היכרות, תיאום ציפיות. הגדרת "המוצר" וקהלי היעד** (מה זה בעצם "פיזיותרפיה" - מה אנחנו מציעים ללקוחותינו? מי הם לקוחותינו? מה ערך השירות שלנו עבורם? אילו תכונות וכישורים מאפיינים נדרשים מפיזיותרפיסטים(

**מפגש 2**  **הזהות המקצועית שלי** (תכונות ואמונות אישיות שמקדמות או מעכבות אותי כאיש/אשת מקצוע, תפיסת התפקיד, זיהוי ציפיות אישיות מהמקצוע והקריירה)

**מפגש 3**  **ניהול קריירה** (סוגיות בניהול קריירה: דומה ושונה בין עבודה לקריירה, מאזן קריירה - חיים אישיים, מודלים לתכנון קריירה ועוד)

**מפגש 4 מה לי ולשיווק?** (מה זה עבורי שיווק? מהם החסמים לשיווק אישי? הצגה עצמית אישית ומקצועית)

**מפגשים 5,6 כלים וסוגיות בשיווק אישי** (מיתוג אישי, בניית תדמית, בידול- ייחודיות שלי, ערך מוסף, שת"פ ורישות מולתחרות, הצגה עצמית ב 60 שניות ועוד)

**מפגש 7 כלים לניהול עצמי** (יזמות אישית והעלאת מוטיבציה)

**מפגש 8 כלים לניהול עצמי** (טכניקות השפעה, אסרטיביות, ניהול מו"מ)

**מפגש 9** **חזון מקצועי** (תכנון- הגדרת מטרות ויעדים, יצירת תכנית הפעולה)

**מפגש 10 יעדים מקצועיים, משוב וסיכום** (המשך בניית תכנית פעולה, חסמים אפשריים, חזון ענף הפיזיותרפיה והחלק שלי בו)

**----סה"כ 40 שעות**